



**BAC +5**  
**MANAGER COMMERCIAL & MARKETING**  
Code diplôme : 16X31235

Mise à jour le 20.11.2024

## OBJECTIF

Acquérir les compétences en tant qu'encadrant de la fonction commerciale ; élaborer une stratégie commerciale ; mettre en œuvre la politique commerciale ; manager une équipe et un réseau commercial ; mesurer la performance commerciale

## PRÉREQUIS

**NIVEAU** : Bac+3 ou titre 6 RNCP ou 180 crédits ECTS

**Modalités d'Admission** :  
Sur dossier de candidature  
Entretien individuel de motivation  
Test de culture fit

## ORGANISATION

Durée : 24 mois  
Volume horaire : 900 heures  
Rythme alternance : 3 jours en formation une semaine sur deux

## TARIFS TTC

FC 4480 €/an  
CP 10.98 €/heure \*

\* Selon prise en charge OPCO



Formation accessible en contrat de professionnalisation, contrat d'apprentissage, formation continue, VAE, CPF, CIF

**BAC+5**  
**NIVEAU VII**

**MANAGER COMMERCIAL ET MARKETING**

**MANAGER COMMERCIAL & MARKETING**

Code RNCP 35208, niveau 7 (EU), certification professionnelle enregistrée au RNCP n°35208, date d'échéance d'enregistrement le 20/01/2026 sous le code NSF312 et délivré par EDUCSUP

## UNITÉS D'ENSEIGNEMENT SUR 2 ANNEES

### **Bloc 1** Elaboration de la stratégie commerciale et marketing

- 180 h
- Elaborer une stratégie commerciale en collaboration avec la Direction Générale
  - Piloter la réalisation des études de marché
  - Analyser les besoins des clients, sélectionner les marchés cibles potentiels
  - Décider le plan marketing (plan de communication inclus) à la fois traditionnel et digital.

### **Bloc 2** Mettre en œuvre la politique commerciale

- 300 h
- Elaborer le plan d'actions commerciales par produits/services/marché
  - Gérer certains clients grands comptes en direct.
  - Assurer le pilotage des opérations commerciales
  - Gérer en direct les offres commerciales complexes.

### **Bloc 3** Manager une équipe et un réseau commercial

- 206 h
- Encadrer les équipes commerciales
  - Animer le réseau commercial
  - Recruter et former son réseau commercial (salariés, indépendants, distributeurs...).
  - Contrôler et mesurer les résultats commerciaux
  - Manager une équipe projets de développement commercial et/ou entrepreneuriat.

## Bloc 4 Mesurer la performance commerciale

- 169 h
- Mettre en place les outils de reporting
  - Assurer le suivi des ventes
  - Contrôler et mesurer les résultats commerciaux.

### DÉBOUCHÉS ET SECTEURS D'ACTIVITES

La fonction commerciale est transverse et se retrouve dans tous les secteurs d'activités. Le Manager Commercial et Marketing évolue au sein d'entreprises privées, PME et PMI, ou de grandes entreprises de plus de 500 salariés, dotées d'une direction marketing ou commerciale et ce dans tous les secteurs d'activité (industriel, agro-alimentaire, tertiaire, biens de consommation).

Après ces études, vous pouvez en fonction de la taille et de la nature de l'entreprise, exercer des métiers diversifiés :

Manager commercial et/ou marketing  
Cadre commercial / Commercial Grands Comptes  
Responsable Commercial et ou Marketing  
Chef de secteur / Directeur d'Agence  
Ingénieur commercial / d'affaires  
Business manager / Manager des ventes  
Directeur de la clientèle



## CANDIDATURE

De Mars à Octobre

Pour plus d'informations  
consultez

[www.cesamesup.fr](http://www.cesamesup.fr)  
ou contactez-nous pour vous  
inscrire\*

**Réunion d'Information et de  
Recrutement tous les  
Mercredis Après-midi.**

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Contrôles en cours de  
formation

Examens blancs

Examens finaux oraux et  
écrits

**Référente Handicap :**

*Nathalie Texier*



## **CENTRE D'ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR D'ADMINISTRATION ET DE MANAGEMENT DES ENTREPRISES**

1350 Avenue Albert Einstein  
34000 Montpellier

Tram ligne 1 Direction  
Odysseum - Arrêt place de  
France et Bus 9b direction  
Place de France – Arrêt  
Evariste Galois.

**Standard : 09 83 45 42 47**

**[WWW.CESAMESUP.FR](http://WWW.CESAMESUP.FR)**

### **CONTACTS\***

VALDENNAIRE Théa 07 60 98 91 78 [theav@cesamesup.fr](mailto:theav@cesamesup.fr)

PREAP Douvina 06 67 07 38 58 [dpreap@cesamesup.fr](mailto:dpreap@cesamesup.fr)

ALGUACIL Melissa 06 58 97 11 54 [malguacil@cesamesup.fr](mailto:malguacil@cesamesup.fr)

TEXIER Nathalie 06 68 69 11 54 [pedagogie.cesamesup@orange.fr](mailto:pedagogie.cesamesup@orange.fr)